

شناخت

راهبرد

رشد

LUMERA

Consulting Boutique

آنچه پیش روست

LUMERA
Consulting Boutique

۱. آشنایی با ما

۲. شناخت نیازهای کسب و کار

۳. رویکرد و روش ما

۴. سرویس‌های پیشنهادی

۵. نحوه ارتباط‌گیری با کسب و کار

۶. خروجی مورد انتظار

۷. قدم بعدی

۸. ارتباط با ما

آشنایی با ما

درباره ما

ما جمعی از فارغ التحصیلان رشته مدیریت کسب و کار (MBA) از دانشگاه صنعتی شریف و رشته های مدیریت کسب و کار از دانشگاه های مطرح ایران هستیم و تجربه عملی در برنامه ریزی و تحلیل مالی (FP&A) و توسعه استراتژیک داریم. تخصص ما کمک به کسب و کارهای کوچک و متوسط برای بهینه سازی امور مالی، افزایش سودآوری و پیاده سازی راهکارهای رشد واقعی و پایدار است.

ارزش های ما

- عملگرایی: ارائه راهکارهایی که کار می کنند و نه صرفا پیشنهادهای مبتنی بر تئوری های روی کاغذ.
- صداقت: صادق بودن در گفتارها و رفتارها تضمین کننده ارتباط عمیق و موثر است.
- تمرکز بر رشد: مهم ترین سرمایه ما، اعتماد کسب و کار و جواب ما به این اعتماد، تمرکز بر رشد کسب و کار است.

ماموریت ما

ارائه خدمات مشاوره به شرکت ها و کمک به آنها برای تثبیت موقعیت پایدار در محیطی در حال تغییر، رشد پایدار کسب و کارها با تکیه بر تخصص، توانمندی و دانش مدیریت روز، تکیه بر بهبود تصمیمات مالی و استراتژیک کسب و کارها برای ایجاد مزیت های رقابتی با هدف ماندگاری صد ساله.

LUMERA

Consulting Boutique

شناخت نیاز

کسب و کار شما

مدیریت منابع انسانی به عنوان یکی از مهم‌ترین عوامل موفقیت هر سازمان، تأثیر زیادی بر فرهنگ سازمانی و بهره‌وری کارکنان دارد. ایجاد یک محیط کاری مثبت و انگیزشی، جذب و نگهداری استعدادهاى برتر را تسهیل می‌کند. همچنین، آموزش و توسعه مهارت‌های کارکنان می‌تواند به افزایش کارایی و نوآوری در سازمان منجر شود

LUMERA

Consulting Boutique



استراتژی رشد و توسعه

برنامه‌ریزی استراتژیک برای رشد و توسعه متناسب با محیط رقابتی صنعت و بررسی نقاط قوت و ضعف کسب و کار.



بهره‌گیری از داده‌ها

ایجاد سازوکار مناسب برای جمع‌آوری، پردازش، تحلیل و استخراج بینش از داده‌های کسب و کار برای شناخت مشتری.



تیم‌سازی و آموزش کارکنان

بازطراحی سیستم جذب، نگهداشت و ارتقای علمی و عملی کارکنان متناسب با نیازهای روز و آینده کسب و کار.



افزایش سودآوری

تحلیل و بررسی کامل کسب و کار از دریچه مالی و فایننس برای شناسایی فرصت‌های رشد سودآوری و توسعه

رویکرد و روش ما

در دنیای امروز، تغییرات سریع و پیوسته در محیط کسب و کار اجتناب ناپذیر است. اصلی ترین عامل موفقیت هر کسب و کاری، توانایی آن در شناسایی و تحلیل نقاط قوت و ضعف خود در برابر رقبا می باشد. با نگاهی واقع بینانه به این عوامل و برنامه ریزی مناسب، می توان به پایداری و رشد طولانی مدت دست یافت

تحلیل و ارزیابی اولیه

ما همکاری را با شناخت دقیق وضعیت موجود آغاز می کنیم؛ بررسی داده های مالی، فرآیندهای کاری و گفت و گو با مدیران و کارکنان. این مرحله به ما کمک می کند تصویر روشنی از چالش ها و فرصت های کسب و کار به دست آوریم.

طراحی راهکار

بر اساس شناخت به دست آمده، راهکارهایی اختصاصی و قابل اجرا طراحی می کنیم. این راهکارها ترکیبی از ابزارهای مالی، استراتژیک و فناوری هستند که متناسب با نیاز و شرایط هر کسب و کار تنظیم می شوند.

پیاده سازی و پشتیبانی

راهکارهای پیشنهادی تنها روی کاغذ باقی نمی ماند. ما فرآیند اجرا را با آموزش تیم، استقرار ابزارها و همراهی مستمر پیش می بریم تا اطمینان حاصل شود تغییرات به نتیجه واقعی و پایدار منجر می شود.

LUMERA

Consulting Boutique

برنامه‌ریزی استراتژیک، ابزاری کلیدی برای کسب‌وکارهاست که با توجه به پیش‌بینی‌های محیط خرد و کلان، مسیر روشنی را برای رشد و توسعه ترسیم می‌کند. این فرآیند نه تنها به شناسایی فرصت‌ها کمک می‌کند بلکه به ما اجازه می‌دهد تا با آمادگی بیشتری با چالش‌ها مواجه شویم

خدمات ما برای کسب‌وکار شما

LUMERA
Consulting Boutique

تحلیل و برنامه‌ریزی مالی



- بررسی روزه‌های افزایش سودآوری
- بودجه‌بندی فصلی و سالانه
- طراحی مدل‌های پیش‌بینی سناریوها
- طراحی مدلی مالی متناسب با کسب‌وکار

آموزش و توسعه کارکنان و مدیران



- شناسایی روزه‌های افزایش بهره‌وری کارکنان
- شناسایی راه‌های افزایش بهره‌وری فرآیندها
- برگزاری کارگاه‌های تخصصی برای کارکنان و مدیران

طراحی استراتژی رشد و توسعه



- شناسایی و تحلیل نقاط قوت و ضعف کسب‌وکار
- بازطراحی مدل کسب‌وکار
- طراحی استراتژی رشد، تدافعی یا نوسازی
- متناسب با وضعیت فعلی کسب‌وکار

جلسات آشنایی و مشاوره

برگزاری کارگاه‌های توسعه مهارت

حضور مشاور در سازمان برای تحلیل یا
پیاده‌سازی

تماس تلفنی یا تصویری برای مشاوره

نحوه ارتباط‌گیری با کسب‌وکار شما



LUMERA
Consulting Boutique

خروجی مورد انتظار

✓ رشد و توسعه کسب و کار از لحاظ درآمد و سودآوری

✓ بهبود فرآیندهای تصمیم‌گیری

✓ رشد فردی کارکنان و مدیران کسب و کار

✓ افزایش بهره‌وری و رقابت‌پذیری کسب و کار

قدم بعدی

اصلی‌ترین عامل تغییر در کسب‌وکار، نگاه صاحبان آن کسب‌وکار به نقاط قوت و ضعف خود در مقابل محیط رقابتی است. نگاه واقع‌بینانه با برنامه‌ریزی درست با توجه به پیش‌بینی‌های محیط خرد و کلان می‌تواند کسب‌وکار شما را صد ساله کند.



بستن قرارداد همکاری



ارسال پروپوزال از سمت ما



جلسه رایگان آشنایی اولیه



تماس با ما

LUMERA
Consulting Boutique

ارتباط با ما

LUMERA
Consulting Boutique

راه‌های ارتباطی با ما

0-914-071-5647

erfius.esteghamat@gmail.com

در صورت داشتن هر سوال از خدمات ما
از دو طریق ایمیل یا تماس تلفنی یا
واتساپ با شماره زیر امکان پذیر است.

برای هماهنگی بازدید از کسب‌وکار شما با
ما در ارتباط باشید.